

INFORMAȚII PERSONALE

NICOLAE FLORIN BIBU

 MIHAI EMINESCU, NR.38A, 820152 TULCEA (România)

 +40721284444

 nicolae.bibu@mgn.ro

Data nașterii 14/01/1968 | Nationalitatea română

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

- | | |
|--------------|--|
| 1991–1992 | Vanzator
DADA DESIGN SRL, BUCUREȘTI (România) |
| 1992–1994 | Manager magazin
DADA DESIGN SRL, BUCUREȘTI (România)
Formarea și menținerea unei echipe de vânzări stabile și competitive
Menținerea relației cu furnizorii
Rebranding periodic |
| 1994–1997 | Manager vânzări
NIPPON INDUSTRIES SA, BUCUREȘTI (România)
Urmărirea, planificarea vânzărilor
Coordonare echipa vânzări
Planificarea aprovizionărilor, relația cu furnizorii interni și externi
Deschiderea de magazine proprii, expansiune
Corelarea importurilor cu cererea internă |
| 1997–Prezent | Director general grup de firme
MGN IMPEX SRL, TULCEA (România)
Planificare bugete și urmărirea realizării acestora
Coordonare echipa vânzări
Relația cu furnizorii și aducerea de noi furnizori în portofoliu
Relația cu clienții, în special cu cei importanți
Relația cu instituțiile statului
Coordonarea întregii activități pentru atingerea tuturor obiectivelor planificate |
| 2008–2012 | Consilier local în cadrul Consiliului Local al Municipiului Tulcea, membru al comisiei de urbanism |
| 2000–2015 | Reprezentantul Asociației Distribuitorilor de Bergenbier în negocierile cu producătorul |

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

- | | |
|-----------|--|
| 1982–1986 | DIPLOMA DE BACALAUREAT
LICEUL DE MATEMATICA-FIZICA "SPIRU HARET", TULCEA (România) |
|-----------|--|

1988–1991

FACULTATEA DE MECANICA - fara examen de licenta, BUCURESTI (România)
= studii intrerupte

2007–2010

DIPLOMA DE LICENTA - in stiinte economice
FACULTATEA DE MARKETING SI AFACERI ECONOMICE INTERNATIONALE,
BUCURESTI (România)

1997–2010

Cursuri periodice de formare profesionala:
= Managementul vanzarilor
= Managementul echipei de vanzari
= Managementul riscului financiar
= Managementul situatiilor conflictuale in cadrul organizatiei
= Managementul timpului
= Managementul organizatiei

COMPETENȚE PERSONALE

Limba(i) maternă(e)

ROMANA

Limbile străine

ÎNȚELEGERE

VORBIRE

SCRIERE

Ascultare

Citire

Participare la
conversație

Discurs oral

ENGLEZA

C1

C1

C1

C1

C1

FRANCEZA

B2

B2

B2

B2

B2

Niveluri: A1 și A2: Utilizator elementar - B1 și B2: Utilizator independent - C1 și C2: Utilizator experimentat;
Cadrul european comun de referință pentru limbi străine

Competențe de comunicare

Abilitati foarte bune de comunicare datorate experientei de director de vanzari
Abilitati de a lucra in echipa si de a coordona echipe, motivarea acestora
Abilitati in a lucra cu bugete si urmarirea realizarii acestora
Abilitati in gestionarea relatiilor cu clientii si cu furnizorii

Competențe organizaționale/manageriale

Leadership: de mai bine de 25 de ani conduc echipe de 30-200 oameni

Competențe dobândite la locul de muncă

Formarea oamenilor noi
Gestionarea cu succes a relatiilor, uneori conflictuale, cu clientii sau partenerii, dar si in interiorul organizatiei

Competențele digitale

AUTOEVALUARE

Procesarea
informației

Comunicare

Creare de
conținut

Securitate

Rezolvarea de
probleme

Utilizator
experimentat

Utilizator
experimentat

Utilizator
independent

Utilizator elementar

Utilizator elementar

Competențele digitale - Grădă de auto-evaluare

Buna stapanire a Microsoft Office, in special Excel, Word

Alte competențe	Pasionat de sporturi în echipă, în special baschet Calatorii, în special în locuri înalte Lectura Matematica
Permis de conducere	B

